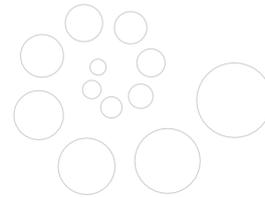


CARRIÈRES !

Les diplômés de TSE détaillent leur parcours



Les métiers du
CONSEIL



Florent PIVERT

Consultant Manager
OTC group Onepoint

*Diplômé 1997
Master 2 Marchés
et Intermédiaires
financiers*

INTERVIEW

► Quel métier exercez-vous ?

Je suis Consultant Manager pour OTC Group Onepoint. Le métier de consultant consiste à réaliser des missions pour le compte de clients. Le cœur de métier ce sont les banques d'investissement et les gestionnaires d'actifs. Une mission de conseil dure généralement de 6 à 18 mois et en fonction de la mission, le consultant réalise soit des tâches opérationnelles, soit des tâches dédiées au conseil durant lesquelles il va aider le client à optimiser ses processus de calcul d'indicateurs de risques.

En tant que Manager, j'ai un rôle d'encadrement de jeunes consultants : les épauler dans leur suivi de carrière et les aider à développer leur expertise dans les secteurs porteurs pour le cabinet.

Ma troisième casquette est davantage commerciale où le manager essaie de présenter des offres aux clients et de tisser un réseau avec des clients existants ou d'essayer de faire de la prospection auprès de nouveaux clients.

► Y a-t-il des particularités liées au secteur d'activité ?

Il faut savoir comment les banques d'investissement sont organisées, il faut connaître l'organisation des directions de risques de marché, également la réglementation bancaire et il faut avoir une expertise sur les différents indicateurs de risques qui sont suivis par les banques d'investissement.

► Qu'appréciez-vous particulièrement ?

J'apprécie particulièrement la richesse des missions effectuées. On a également la possibilité de découvrir différents environnements en passant d'une banque à une autre ou d'un département de gestion de risques à un autre.

► Quelles sont les qualités principales requises ?

Il y a trois qualités principales : avoir la capacité de s'adapter très rapidement dans l'environnement de la mission, être autonome, et enfin être réactif et à l'écoute des évolutions du marché.

PARCOURS

J'ai suivi les cours du Magistère Economiste Statisticien et parallèlement j'ai effectué le parcours universitaire classique à l'Université Toulouse 1 et à l'Université Paul Sabatier : licence d'économétrie, maîtrise d'économétrie puis DEA (aujourd'hui Master 2) marchés et intermédiaires financiers.

En Magistère, à l'issue de chaque année, des stages professionnels sont à effectuer. Mon stage de fin d'étude de 6 mois a eu lieu à la CDC marchés (certaines activités aujourd'hui intégrées à Natexis), service de recherche de la salle des marchés.

Ce qui m'intéressait vraiment c'était de travailler dans la banque d'investissement, je n'ai pas eu tout de suite cette opportunité, donc à l'issue de mon stage, je suis parti travailler chez EDF à la Direction d'Études et de Recherche en tant que statisticien.

Finalement, c'est grâce à ma formation avec le Magistère que j'ai pu décrocher cette première mission car j'ai réalisé des études sur le logiciel SAS. Puis je suis ensuite revenu dans le monde de la Finance par l'intermédiaire d'un éditeur de logiciel "Fininfo" qui a été racheté par le groupe Telekur où j'étais chargé d'études financières durant plus de 6 ans.

J'y ai mis en application les connaissances acquises dans le DEA marchés et intermédiaires financiers : j'ai plutôt travaillé sur les produits de taux, les obligations, les dérivés de taux, et à la fin de cette expérience j'ai travaillé sur des dérivés de crédit.

Ensuite j'ai intégré en 2005 le monde du conseil au travers d'OTC Conseil où j'ai effectué la plupart des missions sur les risques de marché dans les principales banques d'investissement de la place : Natexis, Kalion, Mixore (filiale du groupe Société Générale)...

