

Curriculum Vitae

Patrick Rey

Avril 2023

Situation actuelle : Professeur d'économie
Université Toulouse I Capitole (UT1C)

Adresse : TSE
Université Toulouse 1 Capitole
Manufacture des Tabacs
21 allée de Brienne
31015 Toulouse Cedex 6
FRANCE
Tél. : 05 61 12 86 33 (secrétariat)
05 61 12 86 40 (ligne directe)
Fax : 05 61 12 86 37
Mél: patrick.rey@tse-fr.eu

Date de Naissance: 26 Décembre 1957

Nationalité: Française

Situation de famille: Marié, deux enfants

Diplômes: 1981: Ecole Polytechnique
1983: Statisticien Economiste, Ecole Nationale de la Statistique et de l'Administration Economique
1983: Diplôme d'Etudes Approfondies (Directeur : Roger Guesnerie, Ecole des Hautes Etudes en Sciences Sociales)
1992: Thèse "Nouveau Régime" (Directeur : Jean-Jacques Laffont, Université Toulouse I)
1992: Habilitation à diriger des recherches "Nouveau Régime" (Directeur : Jean-Jacques Laffont, Université Toulouse I)

Expérience Professionnelle:

2020- : Membre du comité exécutif, Toulouse School of Economics – Partnerships (TSE-P)

Curriculum Vitae

Patrick Rey

Page 2

- 2011-2020: Président du comité exécutif,
Institut d'Economie Industrielle (IDEI)
- 2007- : Chercheur, TSE
- 2007-2011 : Directeur, Institut d'Economie Industrielle (IDEI)
- 2003 - 2014: Professeur,
Ecole Polytechnique
- 1995 - : Directeur de Recherches,
Institut d'Economie Industrielle (IDEI)
- 1995-2001 : Directeur scientifique du LEESP,
Université Toulouse 1
- 1992-1995 : Directeur du Laboratoire d'Economie Industrielle (LEI),
Centre de Recherche en Economie et Statistique (CREST),
Institut National de la Statistique et des Etudes Economiques
(INSEE)
- 1992-1995 : Conseiller Scientifique,
Direction des Etudes Economiques, INSEE
- 1994-1995 : Professeur Associé,
Université de Lausanne
- 1991-2003 : Maître de Conférences puis Professeur Chargé de Cours,
Ecole Polytechnique
- 1991-1992: Directeur de la Division SEA,
Ecole Nationale de la Statistique et de l'Administration
Economique (ENSAE), INSEE
- 1989-1991: Directeur des Etudes de la Division SEA,
ENSAE, INSEE
- 1988-1989: Professeur invité,
Département d'Economie,
Massachusetts Institute of Technology (MIT)
- 1986-1988: Responsable du Secteur Tertiaire,
Service de la Conjoncture, INSEE
- 1984-1988: Professeur extérieur,
ENSAE, Ecole des Hautes Etudes en Sciences Sociales

(EHESS), Ecole Nationale des Ponts et Chaussées (ENPC), and Ecole Nationale d'Aviation Civile (ENAC)

1983-1987: Rapporteur du Comité "Micro-Décisions",
Commissariat Général du Plan

1983-1986: Assistant d'Economie,
ENSAE

Champs d'intérêt: Economie industrielle, Politique de la concurrence et Réglementation, Théorie de l'information et des contrats, Economie des organisations et de l'entreprise.

Expérience pédagogique:

1. Université Toulouse I

1996- : Politique de la concurrence (séminaire de 3ème cycle 50h)

1995- : Microéconomie avancée (Cours de 3ème cycle 27h, avec J.-J. Laffont de 1996 à 2002, avec D. Martimort en 2002-2003)

1995- : Sujets choisis en économie industrielle (Séminaire de 3ème cycle 27h, avec Bruno Jullien depuis la rentrée 2004)

1995- : Encadrement de thèses et d'étudiants étrangers (échanges européens)

2002-2003 : Théorie de la régulation (Séminaire de 3ème cycle 27h)

1996-2003 : Economie industrielle (Cours de Maîtrise 25h)

1995-1996 : Economie industrielle (Cours de License 50h)

1995-1996 : Droit et économie (Cours de 2ème année 25h)

2. Ecole Polytechnique

2003-2014: Stratégies d'entreprise et concurrence

1999-2008 : Politique de la concurrence

1994-2003 : Microéconomie avancée

1994-1998 : Economie des marchés, organisation de l'entreprise

1991-1994 : Micro/macroéconomie

3. ENSAE

1994-1995 : Politique de la concurrence (Séminaire de 3ème année)

1989-1994 : Microéconomie (Cours de 2ème année)

1986-1988 et 1989-1994 : Microéconomie appliquée (Cours de 3ème année)

1990-1991 : Groupe de travail ((dé-)régulation des entreprises publiques)

1989-1990 : Groupe de travail (relations producteurs-distributeurs)

4. Ecole Nationale des Ponts et Chaussées

1985-1988 : Microéconomie avancée

1984-1987 : Choix de projets

5. Ecole des Hautes Etudes en Sciences Sociales
1989-1994 : Economie industrielle (Cours de DEA)
1985-1988 : Théorie des contrats, puis Economie industrielle (Séminaire de recherches de DEA)
6. INSEAD
1992-1994 : Industrial Organization (Cours de Ph.D)
7. Université de Lausanne
1994-1995 : Microéconomie (Cours de Ph.D)
1994-1995 : Théorie des jeux (Master of Finance)

Divers:

1. Membre du Comité éditorial de la *Review of Economic Studies* (1992-1999)
2. Membre du Comité éditorial du *Journal of Public Economics* (1998-2001)
3. Rapporteur pour de nombreuses revues : *Econometrica*, *American Economic Review*, *Review of Economic Studies*, *Journal of the European Economic Association*, *European Economic Review*, *RAND Journal of Economics*, *Journal of Industrial Economics*, *International Journal of Industrial Organisation*, *Journal of Public Economics*, *Journal of Law and Economics*, *Journal of Law, Economics, & Organization*, *International Journal of Research in Marketing*, *Annales d'Economie et de Statistique*, *Revue Economique*, *Economie et Prevision*, etc.
4. Co-fondateur (avec John Fingleton et Andrea Coscelli) en 2003 de l'Association for Competition Economics (ACE); membre du Comité Exécutif (2003-2005), puis du Comité de Direction (2005-2007) de l'association.
5. Expert auprès de la Banque Mondiale (Politique de la concurrence et développement économique), l'OCDE (Economie des accords de franchise), et membre de comités consultatifs auprès de l'Autorité de Régulation des Communications Electroniques et des Postes (ARCEP ; membre de la Commission Consultative des Réseaux et Services de Télécommunication puis de la Commission Consultative des Réseaux et Services de Communications Electroniques) et des autorités nationales de la concurrence (comités de pilotage des Ateliers de la Concurrence et du séminaire Nasse).
Pour la Commission Européenne : Rapport pour la DG Affaires économiques sur la politique de la concurrence à l'égard des restrictions verticales, Rapport pour la DG Concurrence sur l'économie de la collusion tacite et sur l'économie des effets unilatéraux ; membre de l'Academic Advisory Group de la Merger Task Force de la DG Concurrence et de l'Economic Advisory Group de la division Telecommunications, Internet et Secteur Postal ; membre depuis sa création de l'Economic Advisory Group for Competition Policy

(Coordinateur du groupe chargé du rapport « Article 82 » ; contributeur des groupes sur les « hardcore restrictions » dans les accords verticaux et sur l'évaluation du « New Economic Tool » proposé par la Commission Européenne). Les rapports pour la DG Comp sont disponibles en ligne aux adresses suivante

http://ec.europa.eu/competition/mergers/studies_reports/the_economics_of_tacit_collusion_en.pdf

http://ec.europa.eu/competition/mergers/studies_reports/the_economics_of_unilateral_effects_en.pdf

http://ec.europa.eu/dgs/competition/economist/eagcp_july_21_05.pdf

http://ec.europa.eu/dgs/competition/economist/hardcore_restrictions_under_BER.pdf

<https://op.europa.eu/en/publication-detail/-/publication/f4f0013b-35e3-11eb-b27b-01aa75ed71a1>

Affiliations et distinctions:

TSEconomist “Best teacher” award pour l’année de M2, 2013 (année où cette distinction a été créée).

European Research Council (ERC Senior Grant), 2013-2019 et 2022-2027.

Président, European Association for Research in Industrial Economics (EARIE), 2011-2014.

Doctorat Honoris Causa, Norwegian School of Economics (NHH), 2011.

Fellow de l'Association européenne d'économie, 2004-.

Membre senior, Institut Universitaire de France (IUF), 2003-2013.

Fellow de la Société d'économétrie, 1998-.

Membre du Conseil de l'Association Européenne d'Economie.

Bourse OTAN, 1988-1989.

Bourse Fullbright, 1988-1989.

Bourse de recherche CNET, 1988-1989.

Organisation de Conférences et Séminaires

1. Membre du Comité de Programme, Conférence Européenne de la Société d'Econométrie, 1986 et 2002.
2. Conférence sur l'Economie des Incitations et de l'Information (organisée avec Jean-Charles Rochet), Paris, Juin 1987.
3. Conférence "Financial Contracts and Corporate Control", (organisée avec Philippe Aghion, Bernard Bensaid, Patrick Bolton et Bruno Jullien), Paris, 1990.
4. Conférence "Competition Policy in a Global Economy" (organisée avec

- Leonard Waverman), Paris, Mai 1993.
5. Conférence CEPR "Mergers, Market Structure and Vertical Relationships", Paris, Mai 1993.
 6. Conférence Internationale sur l'Economie de la Téléphonie Mobile, Paris, Juin 1994.
 7. Séminaire bimensuel de Microéconomie (destiné aux doctorants et jeunes chercheurs de la place parisienne), 1991-1994.
 8. Séminaire informel hebdomadaire en Economie Industrielle, 1992-1995.
 9. Séminaire Roy (Séminaire hebdomadaire d'économie théorique, Paris), 1994-1995.
 10. Séminaire mensuel d'Economie Industrielle de la Direction de la Prévision (organisé avec Nicolas Curien, puis avec Frédéric Jenny), 1991-1995.
 11. Conférence Internationale sur l'"Economie de la Téléphonie Mobile" (organisée avec Leonard Waverman), Paris, Juin 1995.
 12. Membre du Comité de Programme, Conférence Annuelle de l'Association Européenne d'Economie, 1987, 1993, 1996, 2001 et 2003.
 13. Chairman, Conférence Annuelle de l'Association Européenne d'Economie 1999.
 14. Séminaire sur la Politique de la Concurrence, IDEI, (2000-)
 15. Chairman du Comité de Programme, Conférence de l'Association of Competition Economics, Madrid 2003 et Siena 2004.
 16. The Economics of Electronic Communication Markets, Toulouse, France, 15-16 octobre 2004, avec Elisabeth DOGNIN, Marc IVALDI, Bruno JULLIEN Et Jean TIROLE.
 17. ESSET Conference, Gersensee, Suisse, 4-8 juillet 2005.
 18. IDEI/Bruegel Conference Regulation, Competition and Investment in Network Industries, 25-26 octobre 2007, Bruxelles.
 19. Fifth Conference of the Association of Competition Economics, Toulouse, 28-29 novembre 2007.

20. Scientific Committee, EARIE Conference, Toulouse, 4-6 septembre 2007.

Ouvrages

1. *Théorie des Contrats en Economie Industrielle*, 1992, Thèse, Université Toulouse I (directeur : Jean-Jacques Laffont), 547 p.
2. *Théorie Micro-économique*, 1993, en collaboration avec François Bourguignon et Pierre-André Chiappori, Fayard, Paris, 349 p.
3. *Competition policy and Vertical Restraints: Franchising Agreements*, (rapport collectif), 1994, OECD, Paris.
4. *The economics of Antitrust and Regulation in Telecommunications*, (ouvrage collectif co-édité avec Pierre Buigues), 2003, Edward Elgar, 467 p.

Rapports

1. “Network Industries and Public Services”, rapport collectif de l’IDEI pour la DG II de la Commission Européenne, publié dans *European Economy*, 4, 1999.
2. “The Economics of Tacit Collusion”, en collaboration avec Marc Ivaldi, Bruno Jullien, Paul Seabright et Jean Tirole, rapport pour la DG Concurrence de la Commission Européenne, publié en ligne à l’adresse : http://ec.europa.eu/comm/competition/mergers/review/the_economics_of_tacit_collusion_en.pdf, 2003.
3. “The Economics of Unilateral Effects”, en collaboration avec Marc Ivaldi, Bruno Jullien, Paul Seabright et Jean Tirole, rapport pour la DG Concurrence de la Commission Européenne, publié en ligne à l’adresse : http://ec.europa.eu/comm/competition/mergers/review/the_economics_of_unilateral_effects_en.pdf, 2003
4. “Restaurer la concurrence par les prix : Les produits de grande consommation et les relations entre industrie et commerce”, rapport de la Commission Canivet, La Documentation Française, 2005.

Articles Publiés :

1. “Elaboration d'un Jeu d'Initiation à la Microéconomie”, en collaboration avec Frédéric Gagey, *Revue Economique*, 1986.
2. “Contraintes Verticales : l'Approche Principal-Agent”, en collaboration avec Jean Tirole, *Annales d'Economie et de Statistique*, 1:175-201, 1986.
3. “The Logic of Vertical Restraints”, en collaboration avec Jean Tirole, *American Economic Review*, 76(5):921-939, 1986.
4. “Vertical Restraints from a Principal-Agent Viewpoint”, en collaboration avec Jean Tirole, dans *Marketing Channels*, L. Pellegrini et S.K. Reddy eds., Lexington Books, 1986.
5. “Recherche-Développement et Coopération : Quelques Réflexions Théoriques inspirées par le programme ESPRIT”, en collaboration avec Pierre Picard, *Annales des Télécommunications*, 42(11-12):617-748, 1987.
6. “Intérêt Public, Intérêt Privé et Discrimination”, en collaboration avec Dominique Henriët, Claude Henry et Jean-Charles Rochet, *L'Actualité Economique Revue d'Analyse Economique*, 63(2-3):98-118, 1987; ce numéro de la revue canadienne d'économie a été publié sous le titre *Incertain et Information* par les éditions Vermette et Economica, sous la direction de G. Dionne, en 1988.
7. “Vertical Restraints and Producers' Competition”, en collaboration avec Joseph Stiglitz, *European Economic Review*, 32:561-568, 1988.
8. “Cooperation in Finitely Repeated Non Cooperative Games”, en collaboration avec Michel Moreaux et Jean-Pierre Ponsard, dans *Compromise, Negotiation and Group Decision*, B.R. Munier et M.F. Shakun eds., 159-173, 1988.
9. “Government Intervention in Production and Incentives Theory : A Review of Recent Contributions”, en collaboration avec Bernard Caillaud, Roger Guesnerie et Jean Tirole, *The RAND Journal of Economics*, 19(1):1-26, 1988.
10. “Recherche-Développement, Incitations et Coopération”, en collaboration avec Pierre Picard, dans *Mélanges Economiques : Essais en l'honneur de Edmond Malinvaud*, Editions Economica, 315-342, 1988.

11. “Adverse Selection and Moral Hazard with Risk-Neutral Agents”, en collaboration avec Pierre Picard et Roger Guesnerie, *European Economic Review*, 33(4), 1989.
12. “Incentives in Cooperative Research and Development”, en collaboration avec Pierre Picard, *Volume in honor of E. Malinvaud*, 1990.
13. “Long-Term, Short-term and Renegotiation”, en collaboration avec Bernard Salanié, *Econometrica*, 58(3):597-619, 1990.
14. “On Renegotiation Design”, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont, *European Economic Review*, 34(2/3):322-329, 1989.
15. “Noisy Observation in Adverse Selection Models”, en collaboration avec Bernard Caillaud et Roger Guesnerie, *Review of Economic Studies*, 59(3):595-616, 1992.
16. “Market Concentration and Power in Vertical Relationships”, in *The Value of Competition*, Centro Nazionale di Prevenzione e Difesa Sociale, Milan, 1993.
17. “Renegotiation Design with Unverifiable Information”, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont, *Econometrica*, 62(2)257-282, 1994.
18. “The Inefficiency of Capital Markets”, in *Proceedings of The Structures of Capitalism and the Firm in Contemporary Society*, Centro Nazionale di Prevenzione e Difesa Sociale, Milan, 1994.
19. “Repeated Moral Hazard: The Role of Memory, Commitment, and the Access to Credit Markets”, en collaboration avec Pierre-André Chiappori, Inez Macho et Bernard Salanié, *European Economic Review*, 38(8):1227-1253, 1994.
20. “Tarification, Discrimination et Contournement”, en collaboration avec Nicolas Curien et Bruno Jullien, *Annales des Télécommunications*, 1995.
21. “Strategic Aspects of Delegation”, en collaboration avec Bernard Caillaud, *European Economic Review*, 39:421-431, 1995.
22. “The Role of Exclusive Territories”, en collaboration avec Joseph Stiglitz, *The RAND Journal of Economics*, 26(3):431-451, 1995 ; repris dans *Cartels*, sous la direction de Stephen Salant, The International Library of Critical Writings in Economics, Edward Elgar Reference Collections.

23. “Long-Term, Short-term and Renegotiation: On the Value of Commitment with Asymmetric Information”, en collaboration avec Bernard Salanié, *Econometrica*, 64(6):1395-1414, 1996.
24. “Competition Policy towards Vertical Foreclosure in a Global Economy”, *Competition in a Global Economy*, L. Waverman, W.S. Comanor and A. Goto eds, Routledge, London, 1996.
25. “Analyse Economique de la Prédation”, en collaboration avec Jean Tirole, *Revue Française d’Economie*, XII(1):3-32, 1997.
26. “Competition between Telecommunications operators”, en collaboration avec Jean-Jacques Laffont et Jean Tirole, *European Economic Review*, 41(3-5):701-711, 1997.
27. “Corporate governance, competition policy and industrial policy”, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont, *European Economic Review*, 41(3-5):797-805, 1997.
28. “Impact des Accords Verticaux entre Producteurs et Distributeurs”, *Revue Française d’Economie*, XII(2):3-56, 1997.
29. “Competition Policy Towards Vertical Restraints in Europe and the United States”, en collaboration avec William S. Comanor, *Empirica*, 24:37-52, 1997.
30. “Network Competition: I. Overview and Nondiscriminatory pricing”, en collaboration avec Jean-Jacques Laffont et Jean Tirole, *The RAND Journal of Economics*, 29(1):1-37, 1998.
31. “Network Competition: II. Price Discrimination”, en collaboration avec Jean-Jacques Laffont et Jean Tirole, *The RAND Journal of Economics*, 29(1):37-56, 1998.
32. “Pricing Regulation under Bypass Competition”, en collaboration avec Nicolas Curien et Bruno Jullien, *The RAND Journal of Economics*, 29(2):259-279, 1998.
33. “Exclusivity Restrictions and Intellectual Property Rights”, en collaboration avec Ralph Winter, *Competition Policy and Intellectual Property Rights in the Knowledge-Based Economy*, R. Anderson and N. Gallini eds, 159-196, 1998.

34. “Competition Policy and Economic Development”, *Development Themes of the 21st Century*, G. Kochendörfer-Lucius and N. Pleskovic eds., Villa Borsig Workshop Series, 92-103, 1998.
35. “Competition, Financial Discipline and Growth”, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont, *Review of Economic Studies*, 66(4):825-852, 1999.
36. “Vertical Restraints and the Market Power of Large Distributors”, en collaboration avec William S. Comanor, *Review of Industrial Organization*, 17(2):135-153, 2000.
37. “Connectivity in the Commercial Internet”, en collaboration avec Jacques Crémer et Jean Tirole, *Journal of Industrial Economics*, 48(4):433-472, 2000.
38. “On the Form of State Aid”, *European Competition Law Annual 1999: Selected Issues in the Field of State Aids*, C. D. Elhermann et M. Everson eds., 2001.
39. “Internet Peering”, en collaboration avec Jean-Jacques Laffont, Scott Marcus et Jean Tirole, *American Economic Review*, 91(2):287-291, 2001.
40. “Retailer Buying Power and Competition Policy”, *Annual Proceedings of the Fordham Corporate Law Institute*, Barry Hawk ed., Juris Publishing, 2001.
41. “Capacity Constraints, Mergers and Collusion”, en collaboration avec Olivier Compte et Frédéric Jenny, *European Economic Review*, 46(1):1-29, 2002.
42. “On Partial Contracting”, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont, *European Economic Review*, 46(4-5):745-753, 2002.
43. “Allocating Decision Rights under Liquidity Constraints”, en collaboration avec Philippe Aghion, *The Economics of Contracts*, E. Brousseau et J.-M. Glachant eds, Cambridge University Press, 193-212, 2002.
44. “Towards a Theory of Competition Policy”, *Advances in Economics and Econometrics: Theory and Applications*, Eighth World Congress, M. Dewatripont, L. P. Hansen, S. J. Turnovsky eds, Cambridge University Press, 2003.
45. “Internet Interconnection and the Off-Net-Cost Pricing Principle”, en collaboration avec Jean-Jacques Laffont, Scott Marcus et Jean Tirole, *The RAND Journal of Economics*, 34(2):370-390, 2003.

46. “The Economics of Vertical Restraints”, in *Economics for an Imperfect World: Essays in Honor of Joseph E. Stiglitz*, R. Arnott, B. Greenwald, R. Kanbur and B. Nalebuff eds., MIT Press, 2003.
47. “Collective dominance and the telecommunications industry”, in *The economics of Antitrust and Regulation in Telecommunications*, P. Buigues and P. Rey eds, Edward Elgar, 2003.
48. “Vertical Mergers and Market Foreclosure”, en collaboration avec William S. Comanor, *Research in Law and Economics* 21:445-458, 2004.
49. “Parallel trade and pharmaceuticals: a policy in search of itself”, en collaboration avec James Venit, *European Law Review*, 29:153-177, 2004.
50. “Mergers between Incumbent Telecom Operators: The Role of Mutual Moderation”, in *Knowledge Economy, Information Technologies and Growth*, Luigi Paganetto ed., Ch. 6, 159-189, Ashgate Publishing, 2004.
51. “Transferable control”, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont, *The Journal of the European Economic Association*, 2(1):115-138, 2004.
52. “Dominance and monopolization”, en collaboration avec Marcel Canoy et Eric van Damme, *The International Handbook of Competition*, Manfred Newman and Jürgen Weigand eds, Edward Elgar, 2004.
53. “Vertical Control with Bilateral Contracts”, en collaboration avec Thibaud Vergé, *The RAND Journal of Economics*, 35(4):728-746, 2005.
54. “Une Approche Economique de l’Article 82”, *Concurrence et Consommation*, 146:8-11, 2006.
55. “On an Economic Approach to Article 82”, en collaboration avec Jordi Gual, Martin Hellwig, Anne Perrot, Klaus Schmidt et Rune Stenbacka, *Competition Policy International*, 2(1):111-154, 2006; traduit en espagnol dans "Un Enfoque económico del artículo 82", *El Abuso de la Posición De Dominio*, sous la direction de Santiago Martínez Lage et Amadeo Petitbò Juan, Fundación Rafael des Pino, 2006.
56. “The Impact of Leniency Programs on Cartels”, en collaboration avec Cécile Aubert et William Kovacic, *International Journal of Industrial Organization*, 24:1241-1266, 2006.

57. “Intellectual Property and Merger Control”, in *European Competition Law Annual: The Interaction between Competition and Intellectual Property Law*, Claus-Dieter Ehlermann and Isabela Antanasiasu eds., Hart Publishing, Oxford.
58. “The Economics of Tacit Collusion in Merger Analysis”, en collaboration avec Marc Ivaldi, Bruno Jullien, Paul Seabright and Jean Tirole, in *The Political Economy of Antitrust, Contributions to Economic Analysis* (Vo. 282, V. Ghosal and J. Stennek eds, Elsevier, 2007.
59. “A Primer on Foreclosure”, en collaboration avec Jean Tirole, *Handbook of Industrial Organization*, Vol. III, édité par Mark Armstrong et Rob Porter, North Holland, 2145-2220, 2007.
60. “Financing and Access Policies in Cooperative Undertakings”, en collaboration avec Jean Tirole, *International Journal of Industrial Organization*, 25(5):1061-1088, 2007.
61. “Resale Price Maintenance and Collusion”, en collaboration avec Bruno Jullien, *The RAND Journal of Economics*, 38(4):983-1001, Winter 2007.
62. “The Economics of Vertical Restraints”, en collaboration avec Thibaud Vergé, dans *Handbook of Antitrust Economics*, Paolo Buccirossi ed., MIT Press, Avril 2008.
63. “Price Control in Vertical Relations”, in *The Pros of Vertical Restraints*, Swedish Competition Authority, 2008.
64. “Parallel trade of prescription medicines: the Glaxo Dual Pricing case”, en collaboration avec James S. Venit, dans *Cases in European Competition Policy: The Economic Analysis*, Bruce Lyons ed., Cambridge University Press, 2009.
65. “Private Antitrust Enforcement in the Presence of Pre-Trial Bargaining”, en collaboration avec Sylvain Bourjade et P. Seabright, *Journal of Industrial Economics*, 57(3):372-409, 2009.
66. “Vertical Relations”, en collaboration avec Jeanine Miklós-Thal et Thibaud Vergé, *The International Journal of Industrial Organization*, 28(4):345-349, 2010.
67. “Abuses of dominant position and monopolization: an economic perspective”, *Competition Law and Economics: Advances in Competition Policy*

Enforcement in the EU and North America, Abel Mateus et Teresa Moreira eds, Edward Elgar, Cheltenham UK.

68. “Resale Price Maintenance and Interlocking Relationships”, en collaboration avec Thibaud Vergé, *Journal of Industrial Economics*, 58(4):928–961, 2010.
69. “Buyer Power and Intra-brand Coordination”, en collaboration avec Jeanine Miklós-Thal et Thibaud Vergé, *The Journal of the European Economic Association*, 9(4):721–741, 2011.
70. “Collusion and Leadership”, en collaboration avec Igor Mouraviev, *The International Journal of Industrial Organization*, 29(6):705-717, 2011.
71. “Abuse of Dominance and Licensing of Intellectual Property”, en collaboration avec David Salant, *International Journal of Industrial Organization*, 30(6):518-527, 2012.
72. “Loss Leading as an Exploitative Practice”, en collaboration avec Zhijun Chen, *American Economic Review*, 102(7):3462-3482, 2012.
73. “Does Retailer Power Lead to Exclusion?”, en collaboration avec Michael D. Whinston, *The RAND Journal of Economics*, 44(1):75–81, 2013.
74. “Non-obviousness and Screening”, en collaboration avec Zonglai Kou et Tong Wang, *Journal of Industrial Economics*, 61:700–732, 2013.
75. “Termination Fees Revisited”, en collaboration avec Bruno Jullien et Wilfried Sand-Zantman, *The International Journal of Industrial Organization*, 31(6):738-750, 2013.
76. “On the Design of Leniency Programs”, en collaboration avec Zhijun Chen, *Journal of Law and Economics*, 56 (4):917-957, 2013.
77. “Building Reputation for Contract Renewal: Implications for Performance Dynamics and Contract Duration”, en collaboration avec Elisabetta Iossa, *The Journal of the European Economic Association*, 12(3):549-574, 2014.
78. “Accomplice-Witness and Organized Crime: Theory and Evidence from Italy”, en collaboration avec Antonio Acconcia, Giovanni Immordino et Salvatore Piccolo, *The Scandinavian Journal of Economics*, 116(4):1116–1159, 2014.

79. “An Effects-Based Approach to Article 102: 1 Response to Wouter Wils”, en collaboration avec James Venit, *World Competition Law and Economics Review*, 38(1):3-29, 2015.
80. “Buyer power from joint listing decision”, en collaboration avec Stéphane Caprice, *The Economic Journal*. 125(589):1677–1704, 2015.
81. “Vertical Integration as a Source of Hold-up”, en collaboration avec Marie-Laure Allain et Claire Chambolle, *The Review of Economic Studies*, 83(1):1-25, 2016.
82. “Foreclosing Competition through Access Charges and Price Discrimination”, en collaboration avec Angel Lopez, *The Journal of Industrial Economics*, 64(3):436-465, 2016.
83. “Exclusive Dealing and Vertical Integration in Interlocking Relationships”, avec Volker Nocke, *Journal of Economic Theory*, 177:183-221, 2018.
84. “Vertical Foreclosure and Multi-Segment Competition”, en collaboration avec Bruno Jullien et Markus Reisinger, *Economics Letters*, 169:31-34, 2018.
85. “Competitive Cross-Subsidization”, en collaboration avec Zhijun Chen, *The RAND Journal of Economics*, 50(3):645-665, 2019.
86. “Price Caps as Welfare-Enhancing Coopetition”, en collaboration avec Jean Tirole, *Journal of Political Economy*, 127(6):3018-3069, 2019.
87. “Prizes versus Contracts as Incentives for Innovation”, en collaboration avec Yeon-Koo Che et Elisabetta Iossa, *Review of Economic Studies*, 88(5):2149–2178, 2021.
88. “Vertical Integration as a Source of Hold-up: an Experiment”, en collaboration avec Marie-Laure Allain, Claire Chambolle et Sabrina Teyssier, *European Economic Review*, article 103783, 2021.
89. “Organizing Competition for the Market”, en collaboration avec Elisabetta Iossa et Michael Waterson, *The Journal of the European Economic Association*, 20(2):822–868, 2022.
90. “Personalized Pricing and Distribution Strategies”, en collaboration avec Bruno Jullien et Markus Reisinger, *Management Science*, 69(3):1687–1702, 2023.

Articles acceptés pour publication

1. “Consumer Search and Choice Overload”, en collaboration avec Volker Nocke, à paraître dans *Journal of Political Economy*.
2. “Collusive Market Allocations”, en collaboration avec Elisabetta Iossa, Simon Loertscher et Leslie Marx, à paraître dans *AEJ:Microeconomics*.

Papiers de discussion et documents de travail

3. “The Policy Implications of the Economic Analysis of Vertical Restraints”, en collaboration avec Francisco Caballero-Sanz, 1996, *European Commission Economic Papers*, n° 119.
4. “Agency Costs, Firm Behavior and the Nature of Competition”, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont, *IDEI Working Paper 77*, 1997, révisé en 2001.
5. “Collusion and Group Lending with Moral Hazard”, en collaboration avec Jean-Jacques Laffont, 2003, *IDEI Working Paper 122*.
6. “Vertical Integration, Information and Foreclosure”, en collaboration avec Marie-Laure Allain et Claire Chambolle, *TSE Working Paper 11-237*, novembre 2011.
7. “Secret contracting in multilateral relations”, en collaboration avec Thibaud Vergé, *TSE Working Paper 16-744*, décembre 2016, révisé en décembre 2020.
8. “Allocating essential inputs”, en collaboration avec David Salant, *TSE Working Paper 17-820*, juin 2017, révisé en février 2018.
9. “Personalized Pricing and Brand Distribution”, en collaboration avec Bruno Jullien et Markus Reisinger, *TSE Working Paper 19-995*, mars 2019.
10. “A Dynamic Model of Predation”, en collaboration avec Yossi Spiegel et Konrad Stahl, *TSE Working Paper*, octobre 2022.

Mimeos

1. “A Note on Vertical Restraints with Provision of Distribution Services”, 1987, en collaboration avec B. Caillaud.
2. “On the Monotonicity of Equilibrium Payoffs in Two-Persons Bargaining Problems”, 1989, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont.
3. “Optimal Incentives Schemes and the Coexistence of Debt and Equity”, 1990, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont.
4. “Short-Term Contracts and Monitoring”, 1991, en collaboration avec Joseph Stiglitz.
5. “Moral Hazard in General Equilibrium”, 1993, en collaboration avec Joseph Stiglitz.
6. “Strategic Ignorance in Producers-Distributors Relationships”, 1994, en collaboration avec Bernard Caillaud.
7. “The Dynamics of Wages: A Model and a Test on a Matched Employer-Employee Dataset”, 1994, en collaboration avec Francis Kramarz.
8. “The Economic Analysis of Vertical Restraints”, 1995.
9. “Pratique des prix imposés et collusion”, 1997, en collaboration avec Bruno Jullien et Thibaud Vergé.
10. “Competition policy and economic development”, 1997.
11. “Banking Competition, Stability and Innovation in Transition Economies”, 1998, en collaboration avec Jean-Charles Rochet.
12. “Divergence of Objectives and the Governance of Joint Ventures”, 1998, en collaboration avec Jean Tirole.
13. “Conceding Control to Induce Cooperation: A Partial Contracting Approach”, 2000, en collaboration avec Philippe Aghion et Mathias Dewatripont.

14. “Loyalty and Investment in Cooperatives”, 2000, en collaboration avec Jean Tirole.